



Blommenhof Utbildning
med öga för utveckling

Vi söker en ny medarbetare!

Säljare/Kundansvarig

Vi söker en driven och skärpt kollega som gillar människor och att utveckla affärer.

Vi tror att du är strukturerad, ser helheten, vill utveckla andra och utvecklas själv. Det viktigaste är att du gillar att skapa affärer och relationer.

Arbetsuppgifter;

- Försäljningsansvarig företagsanpassad utbildning
- Kundansvarig
- Utbildningskoordinator

Om jobbet

Du ansvarar för företagets tillväxt av företagsanpassad utbildning genom nykundsbearbetning, kundvård, upphandling, seminarium och marknadsföring.

Nya kunder nås genom telefon, personliga mail och utskick genom e-postmarknadsföring, bokade besök samt relationsbyggande genom LinkedIn och nätverk.

Hos oss kommer du ansvara för att utveckla befintliga kunder genom merförsäljning. Ditt fokus är att hitta nya uppdrag hos nya och befintliga kunder samt öka vår försäljning av sällanköpsutbildningar. Detta genom besök, upphandling, e-postutskick, personliga utskick, arrangera ett kostnadsfritt seminarium per år, webinar, sociala media, spontanbesök mm för att öka intresset för våra utbildningslösningar.

Du kommer ta över ansvaret för våra avtalskunder med fokus att behålla nöjda kunder och utöka vårt samarbete samt hitta nya avtalskunder.



Blommenhof Utbildning
med öga för utveckling



Blommenhof Utbildning

med öga för utveckling

Som utbildningskoordinator hanterar du dina affärer från början till slut genom att skriva offerter och hantera bokning.

Du är inte ensam. Vi arbetar som ett team och hjälper varandra i alla affärer.

Det är meriterande om du har erfarenhet från försäljning, utbildningsbranschen eller marknadsföring.

När vi tänker på dig

Ser vi framför oss en person med god förmåga att samspeja med andra. Någon som inger förtroende, är smart, kreativ och kommunikativ. Du får energi av människor, är en god lyssnare och vill ge service till andra. Du vill nå resultat och trivs med friheten att få driva eget arbete och idéer framåt. Vi söker dig som vill arbeta strukturerat, självständigt och engagerat.

För att du ska trivas behöver du vilja utöka ditt nätverk och skapa nya kontakter, tycka om att hjälpa våra kunder med utbildningslösningar och vilja ha roligt på jobbet.

Vårt företag är i tillväxt och det är en fördel om du är nyfiken, envis och gillar att tänka helt nya tankar och lösningar.

Hos oss får du

Riktigt nöjda kunder och leverantörer. Flexibla arbetstider. Arbeta självständigt. Massor med arbetsglädje. Möjligheten att utvecklas och utveckla din arbetsplats. Att jobba med något viktigt. Vara med och driva tillväxt och utveckling. Massor att göra. En jobbfamilj.

Om Blommenhof Utbildning

Blommenhof Utbildning är idag 4 anställda med en omsättning på 8 miljoner. Vi har varit verksamma sedan 2005 med att hjälpa företag i Sverige att hitta rätt utbildningsinsats för utveckling. Affärsidén är att ge utbildningsservice för att skapa trygghet, kvalitet och ge ökad lönsamhet för våra kunder.

Våra värdeord är kvalitet, lönsamhet och roligt.



Blommenhof Utbildning

med öga för utveckling



Blommenhof Utbildning

med öga för utveckling

Tillträde januari 2024

Sista ansökningsdag 17 januari 2024.

Vänta inte med ansökan, tjänsten tillsätts så fort vi har hittat rätt.

Kompetenskrav: Svenska. Office-paketet. Körkort med tillgång till egen bil.

Tjänsten är placerad i Nyköping med resor inom 20 mils radie. Anställning from januari 2024.

Ansökan: [Klicka här för att komma till ansökan](#)

Vi återkopplar alla kompletta ansökningar.

En komplett ansökan innehåller;

- Ansökan
- CV
- Personligt brev
- PulsAnalys personprofil

Upplysningar: Camilla Carlsson, 0155-20 10 00

Vi söker dig som vill ta hand om det viktigaste vi har!

Våra kunder och vår utveckling!

Känn dig välkommen!



Blommenhof Utbildning

med öga för utveckling