



Gillar du kaffe?

Key Account/Försäljning

Vi söker dig som vill ta hand om det viktigaste vi har - våra kunder och vår utveckling. Tillsammans med kunniga och engagerade medarbetare kommer du att ansvara för;

- Avtalskunder
- Kunduppdrag
- Försäljning

För att lyckas i ditt uppdrag behöver du ha ett intresse för arbetsmiljö- och personalfrågor. Förmågan att driva försäljning och skapa nya uppdrag. Arbeta strategiskt och operativt, vilket innebär att du behöver ha förmåga att se både helhet och delar.

När vi tänker på dig

Ser vi framför oss en person med god förmåga att samspela med andra. Någon som drivs av att utveckla och leda andra. Kan anpassa sig efter situation och förutsättningar. Du kan entusiasmera och motivera, är tillgänglig och närvarande. Är kommunikativ och har förmåga att förmedla budskap och information på ett tydligt sätt.

Tjänsten är heltid. Placerad i Nyköping. Innebär resor inom 20 mils radie. Anställning from nu.

Ansökan och frågor

Skicka din ansökan till info@blommenhofutbildning.se. Vid frågor kontakta Therese Zetterstrand på 0155-20 10 00.

Blommenhof Utbildning är idag 3,5 heltidsanställda med en omsättning på nära 5 miljoner. Vi har varit verksamma sedan 2005 med att hjälpa företag och organisationer i Sverige att hitta rätt utbildning och utveckling. Affärsidén är att ge utbildningsservice för att skapa trygghet, spara tid och ge ökad lönsamhet för våra kunder.



Blommenhof Utbildning
med öga för utveckling



Hos oss får du

En jobbfamilj. Riktigt nöjda kunder och leverantörer. God mat. Bra arbetstider. Arbeta självständigt. En kreativ arbetsplats. Massvis med arbetsglädje. Möjligheten att utveckla din arbetsplats. Träffa våra kunder. Utvecklas. Arbeta med frågor som gör skillnad. Vara med och driva tillväxt och utveckling. Massor att göra. Ett jobb att komma hem till.

Mer om din vardag

Du besöker våra avtalskunder kvartalsvis och hjälper dem vidare i deras utbildningsfrågor. Planerar, utvecklar och följer upp kunduppdrag utifrån fastställda mål. Bokar och genomför nykundbesök. Arbetar aktivt med försäljning. Driver försäljning och implementering av vårt kompetenssystem hos kunder. Skriver offerter och bokar utbildning.

Du kanske också utbildar, svarar på anbud, projektleder större utbildningsinsatser och kundevent, eller leder intern utveckling och personal. Vi ser fram emot dina möjligheter.

För att söka behöver du ha;

- Körkort
- God skriftlig och muntlig förmåga i svenska och engelska

Erfarenhet med arbetsmiljö-, resultat, eller personalansvar är meriterande.

Får man ha roligt på jobbet?

Hos oss får du ett varierande och kreativt arbete med möjlighet till personlig utveckling, god mat och att ha roligt på arbetstid. Du kommer till ett etablerat utbildningsföretag och gott rykte och upparbetade system och rutiner för utbildningshantering. Vi erbjuder hårt arbete, flexibla arbetstider, frihet under ansvar och kontakt med fantastiska kunder i hela Sverige. Vårt mål är att du ska känna dig stolt!

Skicka din ansökan till info@blommenhofutbildning.se. Vid frågor kontakta Therese Zetterstrand på 0155-20 10 00.

